

Die moderne Art der Altersvorsorge. Fonds*modern* – die Chancenrente

Wir freuen uns
auf Sie!



Rendite oder Garantie? Bei uns gibt es beides! **Fondsmodern** bringt Garantie und Renditechancen in den perfekten Einklang.

Das Highlight: Ihre Kunden entscheiden selbst, wie hoch das Garantieniveau sein soll – und profitieren von Flexibilität während der gesamten Laufzeit.

Die Onlineschulung

Sie möchten wissen, wie Sie Ihre Kunden mit **Fondsmodern** begeistern? Dann melden Sie sich gleich zu unserer **Onlineschulung** an!

Wann und wo?

Mittwoch, **23.03.2022** von 10:00 – 11:00 Uhr – [hier anmelden](#)

Ihre Weiterbildungszeit

Für die Schulung werden Ihnen **rund 55 gut beraten
Weiterbildungsminuten** gutgeschrieben.



Besser. Weiter. Bilden.

Nicht vergessen!

Bestandteil dieser Einladung für die Teilnahme an einer Weiterbildungsmaßnahme sind der anhängende Ablaufplan und Steckbrief!

Ablaufplan für den Workshop am Mittwoch, den 23.03.2022:

Fondsmodern - unsere neue fondsgebundene Rentenversicherung!

Zeit	Inhalt	Lernziele/Kompetenzen	WM
10:00 - 10:02	Begrüßung/Ablauf/Einführung in die Themen	Fachkompetenz erweitern: - Neues Produkt bzw. Tarifierweiterungen kennen - Angebote berechnen können - Serviceleistungen kennen Beratungskompetenz erweitern: - Vorteile des Unternehmens beschreiben können - Nutzen für den Kunden argumentieren - Verkaufs- und Beratungsansätze kennen und anwenden können	0
10:02 - 10:57	Fondsmodern - unsere neue fondsgebundene Rentenversicherung : - Markt und Chancen - Bedarf/Zielgruppen - Produktlösungen - Tarifmerkmale - Vertriebsunterstützung - Verkaufs- und Beratungsansätze		55
10:57 - 11:00	Zusammenfassung/Verabschiedung		0
Summe WM			55



Titel der Weiterbildungsmaßnahme:

Fondsmodern - unsere neue fondsgebundene Rentenversicherung!

Zielgruppe	Alle aktiven Vertriebspartner
Trainer/Referent	Produktmanager Altersvorsorge Thomas Wesel
Inhalt	- Fondsmodern - unsere neue fondsgebundene Rentenversicherung
Lernziele/Kompetenzen	Fachkompetenz erweitern: - Neues Produkt bzw. Tarifierweiterungen kennen - Angebote berechnen können - Serviceleistungen kennen Beratungskompetenz erweitern: - Vorteile des Unternehmens beschreiben können - Nutzen für den Kunden argumentieren - Verkaufs- und Beratungsansätze kennen und anwenden können
Methoden/Medien	Vortrag/Präsentation
Termin/Dauer	Mittwoch, 23.03.2022 - 10:00 bis 11:00 Uhr
Organisatorische Hinweise	
Zeitstunden*	0 Zeitstunde(n) und 55 Minute(n)

*Für Ihre Teilnahme an der Weiterbildungsmaßnahme schreiben wir Ihnen bei Vorliegen der unten aufgeführten Voraussetzung im Rahmen der Initiative "gut beraten" Zeitstunden gut. Dafür benötigen wir die Kontonummer Ihres Weiterbildungskontos. Wenn Sie noch kein Weiterbildungskonto haben, unterstützen wir Sie gern. Sofern Sie keine Weiterleitung von Weiterbildungsminuten an gut beraten wünschen, senden wir Ihnen auch gerne ein Zertifikat zu. Dies können Sie im Rahmen der Onlineregistrierung entsprechend auswählen.

Voraussetzung für eine Gutschrift ist, dass Sie sich entsprechend registrieren und mindestens 30 Minuten an der Schulung teilnehmen. Es werden Ihnen die tatsächlich teilgenommenen Weiterbildungsminuten bei gut beraten gutgeschrieben oder zertifiziert. Bitte beachten Sie dabei: Sofern Sie nur über eine Telefonleitung teilnehmen, können wir keine Weiterbildungsminuten gutschreiben. Unser technischer Dienstleister WebEx erfasst keine Daten bei Eintritt über eine Telefonnummer (Call-In). Es fehlt uns folglich der Nachweis der Teilnahme, die wir als akkreditierter Bildungsdienstleister bei einer Prüfung durch die Behörde vorlegen müssen. Eine Anrechnung von Weiterbildungsminuten ist daher nur möglich, wenn Sie der Onlineschulung über den von uns zugesandten Link beitreten. Dies ist selbstverständlich auch über Handy, Tablet etc. möglich.

Unsere Akkreditierungsnummer als zertifizierter Bildungsdienstleister lautet: GB-BDL-20140509-30152.

Weiterführende Informationen erhalten Sie bei Ihrem Ansprechpartner bzw. im Internet unter der Adresse www.gutberaten.de