

VertriebsCampus – Unsere Weiterbildungsangebote im August

Liebe Vertriebspartner:innen,

heute erhalten Sie im Folgenden die Übersicht unseres Online-Seminar-Angebots für August 2022.

Ist etwas von Interesse für Sie dabei? Dann melden Sie sich gleich zu Ihrem Wunschtermin an. Die

Jetzt anmelden

Felder führen nach dem Login im VertriebsCampus direkt zum gewünschten

Termin.



10.08.2022 14:00 Uhr

Jetzt anmelden

Studenten in der Krankenversicherung

- Regelungen und Besonderheiten für die Absicherung von Studierenden in der Gesetzlichen und Privaten Krankenversicherung
- Beratungsansätze basierend auf den zielgruppengerechten Tarifen der AXA Krankenversicherung
- Momentaufnahme über die von den politischen Parteien in ihren Wahlprogrammen vertretenen Standpunkten und Positionen zum Thema "Kranken- und Pflegeversicherung".

Dauer: 60 Minuten **IDD:** 50 Minuten



11.08.2022 10:00 Uhr

Jetzt anmelden

Die Sozialtarife der Privaten Krankenversicherung – Kunden richtig beraten

- Zielsetzung und Grundlage der Sozialtarife in der Privaten Krankenversicherung
- Überblick über Unterschiede im Vergleich der Sozialtarife der PKV hinsichtlich Zugangsvoraussetzungen, Beitragsberechnung und Leistungsmerkmalen
- Sozialtarife der Privaten Krankenversicherung in der unterstützenden und begleitenden Beratung "Pro PKV"

Dauer: 60 Minuten **IDD:** 50 Minuten



12.08.2022 10:00 Uhr

Jetzt anmelden

Grundlagen der betrieblichen Altersversorgung (bAV/BRSG)

- Überleitung auf betriebliche Altersversorgung (bAV)
- Betriebsrentenstärkungsgesetz, Direktversicherung, Rechtsanspruch auf Entgeltumwandlung
- Vorteile der betrieblichen Altersversorgung (bAV)
- Durchführung einer Berechnung mit dem Gehaltsumwandlungsrechner

Dauer: 150 Minuten IDD: 120 Minuten



16.08.2022 14:00 Uhr

Jetzt anmelden

PKV verstehen und vertrauen - Tipps zur Beratung der privaten Krankenversicherung

- Aktuelles aus der Gesundheitspolitik
- Das deutsche Gesundheitssystem - ein systemrelevanter Bereich
- Tipps zur Beratung der privaten Krankenversicherung
- Beratungsunterstützende und -begleitende Verkaufsunterlagen zur Krankenversicherung

Dauer: 60 Minuten IDD: 50 Minuten



23.08.2022 14:00 Uhr

Jetzt anmelden

Betriebliche Krankenversicherung - Lösungen von AXA; Relevantes für die Kundenberatung

- Wesentliche Hintergrundinformationen zum Thema betriebliche Krankenversicherung (bKV) sowie bKV als bedeutendes Instrument in der Mitarbeitergewinnung und -Bindung
- bKV-Produktportfolio der AXA Krankenversicherung - insbesondere FlexMed easy
- Highlights und Besonderheiten
- Kundennutzen-Argumentation "Pro bKV für Arbeitgeber und Arbeitnehmer"

Dauer: 60 Minuten IDD: 50 Minuten



24.08.2022 11:00 Uhr

Jetzt anmelden

Krankenversicherung und Dienstunfähigkeitsabsicherung – Polizeianwärter:innen richtig beraten

- Versorgungsarten für die Zielgruppe
- Grundlagen der Heilfürsorge
- Grundzüge der Beihilfe
- Sonderbedarf -
Dienstunfähigkeitsabsicherung bei
Polizeibeamten -
Versicherungsschutz der DBV
- Spezifika und Bedarfsermittlung der
Absicherung für Polizeibeamte und
deren Familien

Dauer: 60 Minuten IDD: 50 Minuten



31.08.2022 14:00 Uhr

Jetzt anmelden

Systemrelevante Merkmale und Besonderheiten der gesetzl. Krankenversicherung – Kunden richtig beraten

- Aktuelle Momentaufnahme über die
von den politischen Parteien in ihren
Wahlprogrammen vertretenen
Standpunkten und Positionen zum
Thema "Kranken- und
Pflegeversicherung".
- Vertrieblich aufbereitete Fakten über
systemrelevante Merkmale und
Besonderheiten der Gesetzlichen
Krankenversicherung hinsichtlich der
Träger, des Finanzierungssystems
sowie der Selbstbehalte und
Versorgungslücken im
Leistungskatalog.
- Marktpotentiale für die private
Krankheitskosten-Voll- und -
Zusatzversicherung im Allgemeinen,
sowie die Highlights und
Besonderheiten ausgewählter Voll-
und Zusatz-Tarife der AXA
Krankenversicherung im
Besonderen.

Weitere Termine unserer Online-Seminare für die Folgemonate finden Sie direkt im [VertriebsCampus](#).

Falls Sie noch keinen Zugang zum VertriebsCampus haben, können Sie sich [hier](#) registrieren.

Haben Sie Fragen oder Unterstützungsbedarf? Melden Sie sich gerne bei uns!



Axel Deuser
Regionalmanager KV/LV
Maklervertrieb

AXA Konzern AG

0172-7630875

axel.deuser@axa.de



Michael Risse
Key Account Manager Komposit
Maklervertrieb

AXA Konzern AG

01520-9372538

michael.risse@axa.de