

Privat-Schutz von AXA – die neue Superkraft für Ihre Privatkund:innen

Liebe Vertriebspartner:innen,

ab dem 21. April 2023 bietet Ihnen AXA ein neues digitales Privatkundenprodukt, das speziell für den Maklervertrieb entwickelt wurde, an. **Privat-Schutz**.

Sie, als Makler:in, sind jederzeit für Ihre Kund:innen da und bieten durch Ihre Beratungsleistung optimalen Schutz. Sie stehen Ihren Kund:innen zur Seite, insbesondere im Schadenfall, dann wenn etwas passiert. Sie verdienen die beste Unterstützung.



AXA bietet Ihnen demnächst genau das. Eine neue Superkraft: Privat-Schutz.

Lernen Sie bereits heute Privat-Schutz kennen:

- immer am Puls des Marktes, ein leistungsstarkes Produkt, passend für alle Kund:innen
- mit einer unkomplizierten Produktsystematik sparen Sie Zeit und Aufwand und beraten haftungssicher
- mit wenigen Bausteinen ist Privat-Schutz für die jeweilige Zielgruppe optimierbar
- unser neuer Online-Rechner bietet Ihnen ab Ende April noch schlankere, digitale Prozesse und Sie kommen schnell zu Preis, Angebot und Police.

Alle Informationen zu Privat-Schutz finden Sie [hier](#).

Sie sind neugierig geworden und wollen mehr erfahren? Zum Beispiel, wie Sie Privat-Schutz in der Beratungspraxis einsetzen können?

Ab sofort sind unsere Weiterbildungsangebote im VertriebsCampus verfügbar:

- Selbstlernmodule und
- terminierte Online-Seminare

selbstverständlich mit IDD-konformen Weiterbildungsnachweisen.

Suchen Sie im [VertriebsCampus](#) in Trainings-/Kurssuche einfach nach dem Stichwort „Privat-Schutz“.

Wir wünschen Ihnen ein verkaufsstarkes Jahr mit Privat-Schutz!

Bitte berücksichtigen Sie auch die [prozessualen Hinweise](#) zur Einführung von Privat-Schutz.

Kommen Sie bei Fragen oder Unterstützungsbedarf gerne auf mich zu!

Ihr



Michael Risse
Key Account Manager Komposit
Maklervertrieb
AXA Konzern AG

Berliner Str. 300
63067 Offenbach
Mobil: 01520-9372538
michael.risse@axa.de