

## ERGO Risikolebensversicherung - Einfach, weil's wichtig ist.

A Munich Re company

Liebe Vertriebspartnerinnen und Vertriebspartner,

die Risiko-LV sorgt dafür, dass die Angehörigen finanziell abgesichert sind, wenn es hart auf hart kommt. Damit zählt sie zu den wichtigsten Vorsorgebereichen überhaupt.

Doch die Kundenanforderungen an den Umfang der Leistungen sind unterschiedlich. Daher ist bei der ERGO Risikolebensversicherung vom Grundschatz bis zum Premiumschutz alles möglich.

### Vom Grundschatz bis zur Premium-Variante

Die ERGO Risikolebensversicherung gibt es in drei Produktvarianten, die alle ein attraktives Preis-/Leistungsverhältnis bieten:

- Beim **Grundschatz** profitiert Ihr Kunde von einer Absicherung mit einem besonders günstigen Preis und einer Nachversicherungsgarantie zu bestimmten Anlässen.
- Das **Leistungspaket Komfort** umfasst zusätzlich eine erweiterte anlassbezogene Nachversicherungsgarantie wie auch eine ereignisunabhängige Nachversicherungsgarantie in den ersten drei Vertragsjahren.
- Die **Premium-Variante** richtet sich an Kunden, die umfangreiche Zusatzleistungen zu schätzen wissen. Besonderes Highlight ist bei dieser Variante die am deutschen Markt einzigartige Kooperation mit Best Doctors. Sie ermöglicht bei Krankheit mit Hilfe eines weltweiten Netzwerks die medizinische Zweitmeinung, inklusive Behandlungsempfehlung.

Und wenn Ihr Kunde sichergehen möchte, dass sich Beitrag und Leistung während der Beitragszahlungsdauer nicht ändern, kann bei den Varianten Komfort und Premium der Zusatzbaustein **Sicherheit plus** mit vereinbart werden.

### Abschlussprozess im Makler Tarifrechner Leben - Einfach, weil's wichtig ist.

Der Abschlussprozess (innerhalb der Risikoprüfung) bei Online-Abschluss über den Makler-Angebotsrechner wurde optimiert:

- Für alle Altersgruppen wurden die Gesundheitsfragen stark reduziert. Bei der Beantwortung der Gesundheitsfragen stehen für jede Frage in einem Infobutton weitere Informationen zur Verfügung, wie z.B. Krankheitsbilder, die nicht anzugeben sind.
- Wird ein Risikozuschlag erhoben, so sorgt nun das Ausweisen des Risikozuschlags am Ende der Gesundheitsprüfung für mehr Transparenz im Beratungsgespräch.

Hinweis: Bei Nutzung des Papier-Abschlussprozesses oder über eine eigenständige Angebotsanwendung (Consumer) gelten die bisher bekannten Gesundheitsfragen wie gewohnt.

### Einfach ausprobieren

Sie sehen, die ERGO Risikolebensversicherung hat einiges zu bieten. Die Angebotserstellung mit unserem Tarifrechner ist völlig unkompliziert.

Ein Tipp zum Schluss: Auch ein vereinfachter Abschluss im Rahmen einer Immobilien- oder Praxisfinanzierung ist unter [makler.ergo.de](https://makler.ergo.de) unter bestimmten Voraussetzungen bis zu 500.000 Euro Versicherungssumme möglich.

Mit freundlichem Gruß - und viel Erfolg!

Stefan Rönnau  
ERGO Group AG  
Vertriebsdirektion Pools & Finanzvertriebe Leben  
Key Account Manager  
Überseering 45  
22297 Hamburg  
Tel. 0170/4587830  
Tel. 040/6376-3580  
[stefan.roennau@ergo.de](mailto:stefan.roennau@ergo.de)