

Erleichtern Sie Ihren Kunden die Mitarbeiterbindung und -gewinnung!

Liebe Vertriebspartnerinnen und Vertriebspartner,

kaum eine Branche hat nicht mit Fachkräftemangel zu kämpfen. Er macht die Mitarbeitergewinnung deutlich aufwändiger. Und auch die Mitarbeiterbindung ist bei vielen Unternehmen mehr in den Fokus gerückt, denn Fachkräfte werden aktiv abgeworben.

Ein wesentlicher Baustein für die Attraktivität eines Arbeitgebers ist zweifelsohne die betriebliche Altersversorgung. Doch es ist gar nicht so schwierig, einen weiteren Baustein zur Mitarbeiterbindung und -gewinnung zu ergänzen. Die arbeitgeberfinanzierte Berufsunfähigkeitsversicherung (BU) ist dafür ideal.

Kollektiv absichern ist vorteilhaft

Die arbeitgeberfinanzierte BU ist umso besser, wenn es sich dabei um eine kollektive Absicherung handelt. Denn die ist dank günstiger Konditionen und vereinfachter Risikoprüfung ein besonders starkes Argument im Kampf um gute Arbeitskräfte. Doch auch in Form einer Entgeltumwandlung bietet ein kollektiver BU-Schutz im Vergleich zu einer privaten Absicherung erhebliche Vorteile:

- Eine Anmeldung ohne Risikoprüfung ist bereits ab 50 %-Arbeitgeberfinanzierung und obligatorischer Beitragsbefreiung bei Berufsunfähigkeit möglich.
- Die Entgeltumwandlung ermöglicht eine hohe Gesamtrente, pauschal bis 1.750 Euro (unabhängig von der Kollektivgröße).
- Die Dienstobliegenheitserklärung (DOE) wurde jüngst deutlich verschlankt und ist somit noch leichter anzuwenden. Ebenso neu: Ein Wahlrecht für DOE durch Arbeitgeber oder Arbeitnehmer.
- Bei Entgeltumwandlung beträgt das maximale Eintrittsalter für eine vereinfachte Risikoprüfung 55 Jahre.

ERGO BU - Absicherung nach Maß

Als Zusatzversicherung zur ERGO Betriebs-Rente Index ist die BU-Absicherung in Form einer BU-Beitragsbefreiung zur Absicherung der Altersrente und als BU-Rente in allen Durchführungswegen wählbar. Und als Direktversicherung ist sie auch als selbstständige Absicherung über die ERGO BU Komfort möglich.

Nutzen Sie die optimierten Annahmerichtlinien für Berufsunfähigkeits-Zusatzversicherungen der ERGO Betriebs-Rente Index und der selbstständigen ERGO BU Komfort für Ihre Beratung - wie auch die Top-Marktpositionierung der ERGO Vorsorge als Risikoträger. Schnüren Sie ein Rundum-Paket für Ihre Kunden!

Mit freundlichem Gruß - und viel Erfolg!

Stefan Rönnau
ERGO Group AG
Vertriebsdirektion Pools & Finanzvertriebe Leben
Key Account Manager
Überseering 45
22297 Hamburg
Tel. 0170/4587830
Tel. 040/6376-3580
stefan.roennau@ergo.de