Impulse für die Ansprache vermögender Kunden und Anlagekunden

Sehr geehrte Damen und Herren,

das Privatvermögen deutscher Haushalte hat die 9-Billionen-Euro-Marke überschritten, wovon über 3 Billionen Euro auf gering verzinsten Konten liegen. Besonders für die Babyboomer, die in den Ruhestand gehen, ist jetzt der perfekte Zeitpunkt, um über kluge finanzielle Entscheidungen nachzudenken.

Ob Geldanlage, Ruhestandsplanung oder Vermögensnachfolge – wir bieten Ihnen maßgeschneiderte Lösungen, um das Beste aus dem Vermögen Ihrer Kunden herauszuholen.

Entdecken Sie das Potenzial!

Ihr Allianz Leben Sondervertrieb

Anlagekunden

- Das Sparverhalten in Deutschland: **Was Kunden wichtig ist.**
- Geld anlegen, Vorsorgekapital aufbauen und mit der Allianz investieren. **Einmalbeitragsprodukte von Allianz Leben** für alle Kundenbedürfnisse.
- **Die besten Anspracheanlässe**.

► Zur Homepage

Vermögende Kunden

- **Bestehende Anlagestrukturen** verbessern und neue Renditequellen erschließen.
- Der **Triple A-Ansatz**: Wie alternative Anlagen ein Portfolio bereichern können.
- Unsere **Tipps und Ratgeber** für Sie und Ihrer Kunden zum Thema **Schenken & Vererben** mit Lebensversicherungen

► Zur Homepage

Dazu passende Onlineseminare

Wachstumsmarkt Alternative Anlagen
06.02.2025 ▶ zur Anmeldung

Kapitalanlage, Portfoliogestaltung, Vermögensnachfolge
26.02.2025 ▶ zur Anmeldung

Maklerakademie vor Ort

Generationenwechsel in wohlhabenden Familien: Versicherungslösungen für eine bedarfs- und situationsgerechte Nachfolgeplanung
01. – 02.04.2025 in Stuttgart ▶zur Anmeldung

Generationenmanagement in der Versicherungsberatung
22.05.2025 in Frankfurt ▶ zur Anmeldung

Yes, I can – Leitfaden für die bedarfsorientierte Versicherungsvermittlung von Fondspolicen
02.07.2025 in Karlsruhe ▶ zur Anmeldung

Gut gerüstet für Ihre Beratung. Bedarfsgerechte und lösungsorientierte Altersvorsorgestrategien für Ihre Versicherungskunden jeden Alters - mit Prof. Michael Hauer
18.09.2025 in Kassel-Baunatal ▶ zur Anmeldung

Allianz PrivateFinancePolice: Aktuelle Wertentwicklung

Referenzportfolio Stand 30. September 2024

Q3 2024 (30.06. – 30.09.) 0,27%
lfd. Jahr (seit 31.12.2023) 4,17%
kumuliert seit 31.12.2019 33,30%
seit 31.12.2019 p.a. 6,24%
*Nach Kapitalanlagekosten und nach Abzug des Ausgleichs für die Bereitstellung der Liquidität. Die Wertentwicklung der Vergangenheit ist kein verlässlicher Indikator für die Zukunft.

Weitere Informationen zur PrivateFinancePolice:
► Produktinformationen
► Weltkarte mit Beispielinvestitionen
► Unterlagen zur Wertentwicklung
► Informationsseite für Kunden
► Podcast

Sie haben Fragen?

Sie erreichen uns telefonisch oder per Mail von Montag bis Freitag von 08:00 bis 18:00 Uhr.

Vertriebsunterstützung Privat:
+49 711 1292 68440 | allianz.sondervertrieb@allianz.de

Möchten Sie mit Ihren persönlichen Zugangsdaten die Vorschläge selbst erstellen?
► Tarifierung Leben

Haben Sie allgemeine Vertragsfragen?
Wenden Sie sich bitte an die Verwaltung unter +49 800 4610 104.

Besuchen Sie uns auf:

Die erhobenen Daten dienen nur der Versendung des Newsletters und der Dokumentation Ihrer Zustimmung. Eine andere Verarbeitung oder Weitergabe an Dritte erfolgt nicht.

Sie können den Newsletter und die Einwilligung zu Speicherung der Daten jederzeit über den Link **„Abmelden“** widerrufen.

› Abmelden
› Homepage & Kontakt

Dieser Newsletter wird an emil.becker@bca.de gesendet.

Wenn Sie unseren Newsletter noch nicht direkt erhalten, aber gerne regelmäßig über
aktuelle Entwicklungen, Neuigkeiten und Angebote informiert werden möchten, dann
melden Sie sich gleich an!

Allianz Lebensversicherungs-Aktiengesellschaft - USt-IdNr: DE 811 150 678; für Versicherungsteuerzwecke: VersSt-Nr: 801/V90801011184.
Finanz- und Versicherungsleistungen i.S.d. UStG / MwStSystRL sind von der Umsatzsteuer
befreit.
Pflichtangaben unter: https://www.allianz.de/impressum/